



## PRESSEINFORMATION

### Dell SonicWALL verleiht Partner-Awards auf der Channel Roadshow „PEAK16“

**Frankfurt am Main, 26. Oktober 2016** - Im Rahmen der Roadshow für Channel-partner zum Thema Netzwerksicherheit, die unter dem Titel „Peak16“ stand, hat Dell SonicWALL seine Partner des Jahres gekürt. Die Preisträger sind Infinigate Deutschland, Data-Sec, MEDIALINE, Tarador und CHOIN.

Auch in diesem Jahr zeichnete Dell SonicWALL herausragende Partner aus, die sich um den Vertrieb von SonicWALL-Netzwerk-Security-Lösungen verdient gemacht haben. „Distributor des Jahres“ wurde Infinigate Deutschland. Der IT-Sicherheits-Spezialist Data-Sec wurde zum „Enterprise-Partner des Jahres“ gekürt. Der Titel „Newcomer des Jahres“ ging an MEDIALINE, und „Mittelstandspartner des Jahres“ wurde erneut der IT-Dienstleister Tarador. Für das „Security-Projekt des Jahres“ erhielt CHOIN einen Award.

„Auch dieses Jahr haben sich wieder fünf Partner durch Top-Leistungen und Engagement in der Zusammenarbeit mit Dell SonicWALL und in Kundenprojekten besonders hervorgetan“, betont Sven Janssen, Regional Sales Director DACH - SonicWALL. „Das zeigt uns, dass wir in Deutschland eine große Zahl hochqualifizierter Partner haben, mit denen wir Unternehmen optimal bei der Ermittlung und Umsetzung innovativer Lösungen unterstützen.“

Distributor des Jahres ist zum dritten Mal in Folge [Infinigate Deutschland](#). Der in Oberhaching bei München ansässige Distributor konnte die Geschäftsaktivitäten verstärken und so den Umsatz mit SonicWALL im Bereich SuperMassive weiter steigern. Er gewann neue Partner erfolgreich vom Wettbewerb, reaktivierte Reseller für die Sicherheitslösungen und erweiterte bei vielen Partnern die SonicWALL-Portfolio-Bandbreite. Außerdem baute er den Markt für Managed Services und das SonicWALL-Firewall-as-a-Service-Programm auf. Auch im Bereich Value Adds legte er nochmals zu, indem er seinen Partnern zahlreiche Services aus den Bereichen Technik und Marketing zur Verfügung stellte und anhand von Praxisbeispielen deren Umsetzung erklärte.

[Data-Sec](#) aus March bei Freiburg im Breisgau wurde zum Enterprise-Partner des Jahres gekürt. Data-Sec arbeitet bereits seit Längerem erfolgreich mit Dell SonicWALL zusammen und vertreibt das gesamte IT-Security-Portfolio. Im Hinblick auf den Umsatz ist das Unternehmen der größte Partner von Dell SonicWALL im Enterprise-Security-Umfeld. So hat das Systemhaus 2016 die meisten Projekte mit der neuen SonicWALL SuperMassive-Plattform in Deutschland abgeschlossen. Es ist umfänglich zertifiziert und überzeugt durch sein ausgezeichnetes technisches Wis-



sen sowie viel Kreativität bei gemeinsam durchgeführten Aktionen. In der Zusammenarbeit erwies es sich als äußerst zuverlässiger Partner.

Newcomer des Jahres ist das Systemhaus MEDIALINE mit Sitz in Bad Sobernheim. Das Unternehmen ist langjähriger Partner von Dell und hat in diesem Jahr sein Geschäft auf SonicWALL ausgedehnt. Innerhalb kürzester Zeit erreichte es seine Preferred-Ziele in der Kompetenz Netzwerksicherheit und schloss mehrere Projekte erfolgreich ab. Das Leistungsspektrum von MEDIALINE rund um professionelle IT-Infrastruktur und -Lösungen umfasst Hardware und Software sowie IT-Services.

Mittelstandspartner des Jahres ist zum dritten Mal in Folge das Potsdamer IT-Systemhaus Tarador, das Lösungen und Dienstleistungen mit Schwerpunkt im Bereich der IT-Sicherheit anbietet. Das Unternehmen verfügt über ein ganzheitlich ausgerichtetes Produktportfolio, das von der Integration von Firewall-, VPN-, Backup-, Verschlüsselungs- und Virenschutzlösungen bis hin zur Implementierung von E-Mail-Archivierung und Inhaltsfiltern reicht. Die Vertriebs- und Technik-Teams von Tarador haben jederzeit eng mit Dell SonicWALL zusammengearbeitet. Den Partner-Award erhält das Systemhaus nicht zuletzt für die erfolgreiche Durchführung zahlreicher komplexer Projekte.

Der Titel „Security-Projekt des Jahres 2016“ geht an CHOIN. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Mannheim ist spezialisiert auf IT-Sicherheits- und IT-Strukturlösungen. Es konzentriert sich auf die IT-Erfordernisse des Mittelstandes und bietet ein umfassendes Full-Service-Angebot an. CHOIN ist langjähriger Dell SonicWALL-Partner und kann Zertifikate auf höchstem Level für die Bereiche Firewall und Secure Mobile Access vorweisen. Ausschlaggebend für den Preis war ein umfassendes Projekt bei einem der führenden Versicherungsunternehmen Europas. Es beinhaltet mehrere SonicWALL Aventail SRA Cluster als High-End-SSL-Lösung.

Dell auf Twitter: <http://twitter.com/DellGmbH>

Dell Blog: <http://de.community.dell.com/dell-blogs/direct2dell/>

Diese Presseinformation und Bildmaterial können unter [www.pr-com.de/dell](http://www.pr-com.de/dell) abgerufen werden.

## Über Dell EMC

Dell EMC ([www.dellemc.com](http://www.dellemc.com)) ist Teil der Unternehmensfamilie Dell Technologies ([www.delltechnologies.com](http://www.delltechnologies.com)) und ermöglicht es Organisationen, ihre Rechenzentren durch den Einsatz branchenführender konvergenter Infrastrukturen, Server, Speichersysteme und Datensicherheits-Technologien zu modernisieren, zu automatisieren und zu transformieren. Unternehmen und



Behörden schaffen damit eine verlässliche Grundlage, um ihre IT durch Hybrid-Cloud-Lösungen und ihr Geschäft durch Cloud-native Anwendungen und Big-Data-Lösungen zukunftsfähig zu machen. Kunden in 180 Ländern, einschließlich 98% der Fortune-500-Unternehmen, vertrauen auf die IT-Lösungen von Dell EMC und das branchenweit umfangreichste und innovativste Portfolio - vom Client über Lösungen für das Rechenzentrum bis in die Cloud.

Pressekontakt			
Michael Rufer	Dell	+49 69 9792 3271	<a href="mailto:michael.rufer@dell.com">michael.rufer@dell.com</a>
Anna von Krockow	PR-COM	+49 89 59997 701	<a href="mailto:anna.krockow@pr-com.de">anna.krockow@pr-com.de</a>